

Automatisez la génération et la négociation d'accords personnalisés à partir de Salesforce.®

Accélérez vos processus de vente grâce à DocuSign Negotiate pour Salesforce.

Les ventes souffrent lorsque la négociation, la génération de documents et les approbations sont effectuées manuellement. Les vendeurs sont moins productifs, les accords comportent des erreurs de saisie de données, et la finalisation des contrats prend plus de temps.

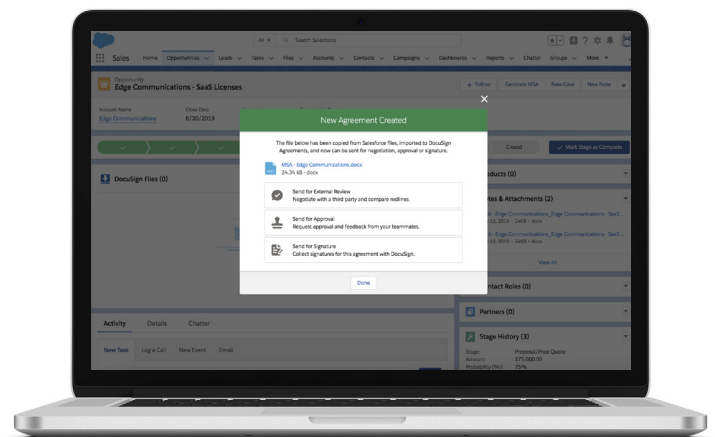
DocuSign Negotiate pour Salesforce accélère la négociation, la génération et l'approbation de contrats personnalisés à partir de Salesforce.

Grâce à Negotiate, les commerciaux peuvent générer automatiquement des accords à partir des données sur les clients, les produits et les prix disponibles dans Salesforce. Ils peuvent également insérer ou exclure du contenu selon des règles métier basées sur des données Salesforce, telles que le montant du contrat. Les commerciaux peuvent ensuite utiliser Negotiate pour collaborer aussi bien en interne qu'en externe à des fins de négociation et d'approbation. Les actions sont suivies de manière centralisée, avec le contrôle de versions et une piste d'audit des actions et des personnes qui les ont effectuées. De plus, tout est intégré à Salesforce et à DocuSign eSignature. Cela signifie que vous pouvez automatiser la génération, la négociation et la signature de l'accord, puis le stocker automatiquement dans Salesforce.

Ce nouveau niveau d'automatisation vous permet d'accroître la productivité, de réduire les risques pour l'entreprise et d'accélérer les délais de conclusion des accords.

Cas d'utilisation

- Devis
- Factures
- Propositions
- Accords de confidentialité (NDA)
- Contrats-cadres de services (MSA)
- Énoncés des travaux (EDT)
- Modifications de contrat



Principales fonctionnalités

Collaboration simplifiée

Rendez la collaboration plus efficace grâce à des approbations internes, des évaluations externes et la mise en évidence des modifications dans les documents.

Contrôle de versions

Conservez une vision centralisée, avec contrôle de versions des changements apportés à un accord au cours de la négociation.

Données fusionnées à partir de Salesforce

Éliminez les erreurs de saisie de données en extrayant automatiquement les données de Salesforce sur les clients, les produits et les prix.

Contenu conditionnel

Tirez parti de règles métier afin d'inclure ou d'exclure des sections de contenu en fonction de facteurs tels que le lieu et le montant du contrat.

Tableaux dynamiques

Générez un devis ou une facture incluant des tableaux correctement formatés.

Historique de document

Automatisez le suivi de l'activité des documents pour faciliter l'audit.

Administration facile

Influencez immédiatement vos cycles de vente grâce à une configuration facile.

Essayez-le maintenant.

Étape 1

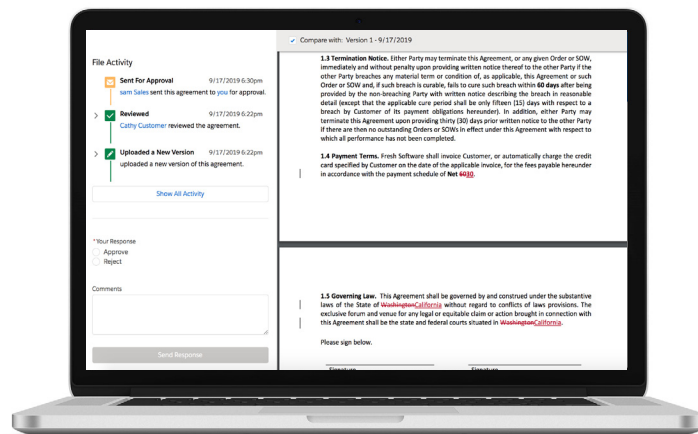
Téléchargez et installez l'application DocuSign Negotiate pour Salesforce à partir de Salesforce AppExchange. Commencez votre essai gratuit de 30 jours.

Étape 2

Connectez votre compte DocuSign et configurez facilement des modèles en suivant les instructions pas à pas.

Étape 3

En quelques clics, vos commerciaux peuvent générer un accord, démarrer une collaboration et l'envoyer pour signature avec DocuSign eSignature pour Salesforce.¹



Automatisez et connectez vos processus d'accord à chaque étape du cycle de vente.

DocuSign Negotiate pour Salesforce fait partie de DocuSign Agreement Cloud pour Salesforce, une suite d'applications et d'intégrations qui automatise la préparation, la signature, l'exécution et la gestion des contrats depuis Salesforce. DocuSign Negotiate pour Salesforce fonctionne de manière transparente avec DocuSign eSignature pour Salesforce afin de faire des affaires plus rapidement, avec davantage de précision à chaque étape du cycle de vente.

Prêt aller plus loin?

Demandez à votre commercial DocuSign une démo de DocuSign **Negotiate pour Salesforce**.

Remarque

¹ DocuSign eSignature pour Salesforce est vendu séparément. Si vous le possédez déjà, vous pouvez le connecter à DocuSign Negotiate pour Salesforce. Dans le cas contraire, vous pouvez le télécharger et l'essayer depuis AppExchange.

A propos de DocuSign

DocuSign aide les organisations à connecter et automatiser la façon dont elles préparent, signent, exécutent et gèrent leurs accords. La plateforme DocuSign Agreement Cloud inclut la solution de signature électronique leader du marché qui permet de signer électroniquement sur presque tous les terminaux, partout, à tout moment. Plus de 500,000 clients et des centaines de millions d'utilisateurs dans plus de 180 pays utilisent DocuSign pour mieux s'accorder.

DocuSign France

9-15 rue Maurice Mallet
92130 Issy-les-Moulineaux

docuSign.fr

Pour plus d'informations

Appelez le +33 (0) 975 181 331